



Als Produkt-, Verkaufstrainerin & Persönlichkeits - Coach arbeitet Jessica Hilberath in unterschiedlichen Branchen. Jessica Hilberath ist ein Praxis Coach. Nach einer klassischen Trainerausbildung folgten fundierte Weiterbildungen, die ihre Coaching Qualifikationen abrunden. Durch die Mitarbeit in Trainingsabteilungen großer Unternehmen hat sie eine hohe Praxisorientierung und Vertriebskompetenz.

Über 3500 Tage Seminare, Events, Workshops & Trainings on the Job bringen ihr die notwendige Erfahrung und den Transfer des Trainings zum Tagesgeschäft.

Social Media und die Vermarktung der eigenen Person ist ihre besondere Leidenschaft und die gibt sie gerne in Coachings & Trainings an Andere weiter, um das Beste aus ihnen herauszuholen und sichtbar zu machen.

arowa-Arbeitsschwerpunkte

Training & Seminare

Sales Training, Produkt Training, Verhandlung, Präsentationstechnik, Teambuilding, Telefonakquise, Persönlichkeitstypologie, Zeit- & Selbstmanagement, Kommunikation & Konfliktmanagement, Führungskräfte Entwicklung,

Business Coaching & Vertriebsentwicklung

Coaching, Train the Trainer, Trainingsmanagement

Vita & Qualifikation

- Trainerausbildung
- Verkaufstrainerin
- Ausbildung der Ausbilder
- Führungskräfteausbildung
- Zertifizierte Anwenderin Positive Psychologie
- Konfliktmanagement
- Persönlichkeitsentwicklung
- Praxis Know-how Marken Branding & CI
- Jahrelange Erfahrung in Führungspositionen
- Präsentationsgestaltung PowerPoint & Prezi Weiterbildung
- Visagistenausbildung
- ausgebildete Yoga Trainerin
- Praxiskennntnis im Vertrieb

arowa. Professionell. Persönlich. Praxisnah.